

中小企業の皆様に役立つ

# 価格交渉講習会

この度、茨城新聞社と茨城県経営者協会は皆様が取引先に価格交渉する際に必要となる価格交渉の知識、ノウハウについて学べる講習会を開催します。最新動向から、その実例、事前準備や実際の交渉術などを詳しく解説致します。

日時：令和7年2月19日(水)15:00~16:30

受付開始 14:30

場所：茨城県産業会館 研修室

水戸市桜川2-2-35

## 講師紹介

**山口達也**(やまぐちたつや)  
大学卒業後、民間企業での勤務を経て、神奈川中小企業センター(現：神奈川産業振興センター)に入職。下請取引相談を3年間担当した。2008年に中小企業診断士事務所「ブランドファイン」を開業。ブランドやデザイン、マーケティング分野を中心に経営コンサルティングを行う。価格に関するセミナーは商工会などで下の講演実績がある。「顧客が受け入れる！値上げの上手な進め方と値上げ幅」「物価高騰に求められる経営戦略」「上手な値上げが会社を救う！顧客心理を踏まえた値決め術」



## 受講料

無料

## 定員

40名

## 申込締切

令和7年2月14日(金)

## 申込方法

2次元コードまたは  
FAXでのお申込み



## お問合せ先

茨城新聞社 東京支社「価格交渉講習会係」  
TEL:03-3552-0505

申込先FAX：03-3552-0080

### 受講者さまの情報

フリガナ		フリガナ	
氏名	(性別：男・女 / 年齢： 歳)	氏名	(性別：男・女 / 年齢： 歳)
御社名	(業種： )		
ご連絡先	〒	電話	
		FAX	