

行動経済学を活用した部下指導研修

～部下の主体性を引き出す4つのポイント～

【研修のねらい】

『指示待ち・受け身の姿勢から部下が脱却してくれない…』と、部下の主体性を引き出すことにお悩みの育成担当者さま必見！

本研修では、人を動かすための手段として注目の集まる『行動経済学』を活用し、どのように部下指導を行えばよいのかをお伝えします。

『行動経済学』の『E A S T』のフレームワークにしたがって、部下の主体性発揮を促すポイントを学びます。

- ◆日 時： 令和5年9月8日（金）9：00～17：00
- ◆会 場： ダイヤモンドホール（筑西市玉戸 1053-4 / TEL 0296-28-8511）
- ◆対 象： 部下を持つ管理職・リーダー層の皆様
- ◆定 員： 50名 ※最小催行人数（20名）に達しない場合、開催中止となることがあります。
- ◆参加費： 会員 9,000円/名 <会員外 27,000円/名>
- ◆昼 食： お弁当をご用意させていただきます。

時間	研修内容（予定）
受付 08:30 研修 9:00 17:00 終講 途中 適宜休憩 あり	<p>1. 部下の主体性を引き出すために</p> <ul style="list-style-type: none"> （1）「主体性」とは … 自分で考えて決断し行動すること （2）部下指導で苦戦する「主体性」の引き出し方 （3）主体性を発揮できない若手の悩み <ul style="list-style-type: none"> ①知識不足 ②経験不足 ③モチベーションが維持できない ④周囲を巻き込んで仕事をするのが苦手 ⑤ホウレンソウ（報連相）が上手くできない <p>2. 行動経済学（E A S T）お活用して、主体的な行動を促す</p> <ul style="list-style-type: none"> （1）主体性発揮を促すための行動経済学とは （2）E A S Tとは … 人を動かすためのフレームワーク （3）部下の主体性を引き出す4つのポイント <ul style="list-style-type: none"> ①Easy（行動のハードルを下げる） ②Attractive（目的意識を持たせる） ③Social（周囲の期待を伝える） ④Timely（適切なタイミングで介入する） <p>3. Easy：行動のハードルを下げる</p> <ul style="list-style-type: none"> （1）行動のハードルを下げ、主体的に動けるようにする （2）情報を与え、自分で行動するための土台を作る （3）育成計画をしっかり立てる <p>4. Attractive：目的意識を持たせる</p> <ul style="list-style-type: none"> （1）モチベーションの低下を他責にする若手社員 （2）「何のためにやるのか」が見えると、人は自分で考え動く （3）業務の目的を意識させる （4）キャリアの視点から業務を捉えさせる <p>5. Social：周囲の期待を伝える</p> <ul style="list-style-type: none"> （1）周囲の期待通りに行動できない若手社員 （2）周囲の期待することを伝える方法 （3）質の高いフィードバックを行う （4）「ほめる」「叱る」を徹底する <p>6. Timely：適切なタイミングで介入する</p> <ul style="list-style-type: none"> （1）介入しすぎ、しなさすぎは、成長を妨げる （2）「介入しすぎ」とは… （3）「介入しなさすぎ」とは… （4）部下のレベルに合わせて介入する <p>7. まとめ</p>

講師 株式会社インソース 専任講師 小川道弘（おがわみちひろ）氏

【略歴】

- ・大正製薬株式会社 出身。営業として企画提案プロモーションに従事。
- ・台湾大正製薬の副社長として台湾赴任。企画・宣伝販売推進、営業統括を担当。
- ・帰国後、大阪支店ブロック長、支店長として販路拡大に従事後、東京支店長として都内全域を管轄。
- ・薬事部長 兼 お客様相談室長として、クレーム対応部署を統括後、インソース講師に就任。

【特徴】

長年勤めた製薬会社での豊富な経験を武器に、幅広い知識で講義を展開していきます。柔らかな語り口により、受講者の理解度に合わせ、ロジカルに物事のコアをお伝えしながら研修を進めますので、受講者からは好評をいただいております。

【お問合せ】 一般社団法人茨城県経営者協会 事務局（担当：加藤丈・澤畑英史）

〒310-0801 水戸市桜川 2-2-35 茨城県産業会館 11 階

Tel : 029-221-5301 Fax : 029-224-1109 Eメール : katouj@ikk.or.jp

【申込方法】 下記参加申込書にて、8月25日(金)までにメールまたはFAXでお申込み下さい。

お申しいただいた方には事前に参加票および請求書をお送り致します。

【支払方法】 当日現金払い または 銀行振込み（下記口座へお振込み下さい）

[常陽銀行 本店 / 普通預金 / 口座No.0006501 / 口座名 (一社)茨城県経営者協会]

※振込人名の前に「0908」と入力頂きますと確認処理上、大変助かりますが、困難な場合は結構です※

行動経済学を活用した部下指導研修（9/8）参加申込書

一般社団法人 茨城県経営者協会(加藤丈) 行き

Fax : 029-224-1109 / Eメール : katouj@ikk

申込日：令和5年 月 日

会社名			
所在地	〒		
参加者氏名①			
所属		E-mail	
参加者氏名②			
所属		E-mail	
参加者氏名③			
所属		E-mail	
お申込ご担当者 所属・氏名	TEL E-mail		

※ 今回の参加者及び申込担当者のデータにつきましては、参加票・請求書の送付及び参加者・講師への名簿配布以外の目的では使用しません。また、細心の注意をもって管理し、個人情報の漏洩、紛失、き損又は参加企業様の権利利益を損なうことの無いよう努めます。