

行動経済学を活用した部下指導研修

～部下の主体性を引き出す4つのポイント～

【研修のねらい】

『指示待ち・受け身の姿勢から部下が脱却してくれない…』と、部下の主体性を引き出すことにお悩みの育成担当者さま必見！

本研修では、人を動かすための手段として注目の集まる『行動経済学』を活用し、どのように部下指導を行えばよいのかをお伝えします。

『行動経済学』の『E A S T』のフレームワークにしたがって、部下の主体性発揮を促すポイントを学びます。

- ◆日 時： 令和5年9月8日（金）9：00～17：00
- ◆会 場： ダイヤモンドホール（筑西市玉戸 1053-4 / TEL 0296-28-8511）
- ◆対 象： 部下を持つ管理職・リーダー層の皆様
- ◆定 員： 50名 ※最小催行人数（20名）に達しない場合、開催中止となることがあります。
- ◆参加費： 会員 9,000円/名 <会員外 27,000円/名>
- ◆昼 食： お弁当をご用意させていただきます。

時間	研修内容（予定）
受付 08:30 研修 9:00 17:00 終講 途中 適宜休憩 あり	<p>1. 部下の主体性を引き出すために</p> <ul style="list-style-type: none"> （1）「主体性」とは … 自分で考えて決断し行動すること （2）部下指導で苦戦する「主体性」の引き出し方 （3）主体性を発揮できない若手の悩み <ul style="list-style-type: none"> ①知識不足 ②経験不足 ③モチベーションが維持できない ④周囲を巻き込んで仕事をするのが苦手 ⑤ホウレンソウ（報連相）が上手くできない <p>2. 行動経済学（E A S T）お活用して、主体的な行動を促す</p> <ul style="list-style-type: none"> （1）主体性発揮を促すための行動経済学とは （2）E A S Tとは … 人を動かすためのフレームワーク （3）部下の主体性を引き出す4つのポイント <ul style="list-style-type: none"> ①Easy（行動のハードルを下げる） ②Attractive（目的意識を持たせる） ③Social（周囲の期待を伝える） ④Timely（適切なタイミングで介入する） <p>3. Easy：行動のハードルを下げる</p> <ul style="list-style-type: none"> （1）行動のハードルを下げ、主体的に動けるようにする （2）情報を与え、自分で行動するための土台を作る （3）育成計画をしっかり立てる <p>4. Attractive：目的意識を持たせる</p> <ul style="list-style-type: none"> （1）モチベーションの低下を他責にする若手社員 （2）「何のためにやるのか」が見えると、人は自分で考え動く （3）業務の目的を意識させる （4）キャリアの視点から業務を捉えさせる <p>5. Social：周囲の期待を伝える</p> <ul style="list-style-type: none"> （1）周囲の期待通りに行動できない若手社員 （2）周囲の期待することを伝える方法 （3）質の高いフィードバックを行う （4）「ほめる」「叱る」を徹底する <p>6. Timely：適切なタイミングで介入する</p> <ul style="list-style-type: none"> （1）介入しすぎ、しなさすぎは、成長を妨げる （2）「介入しすぎ」とは… （3）「介入しなさすぎ」とは… （4）部下のレベルに合わせて介入する <p>7. まとめ</p>

講師 株式会社インソース 専任講師 小川道弘（おがわみちひろ）氏

【略歴】

- ・大正製薬株式会社 出身。営業として企画提案プロモーションに従事。
- ・台湾大正製薬の副社長として台湾赴任。企画・宣伝販売推進、営業統括を担当。
- ・帰国後、大阪支店ブロック長、支店長として販路拡大に従事後、東京支店長として都内全域を管轄。
- ・薬事部長 兼 お客様相談室長として、クレーム対応部署を統括後、インソース講師に就任。

【特徴】

長年勤めた製薬会社での豊富な経験を武器に、幅広い知識で講義を展開していきます。柔らかな語り口により、受講者の理解度に合わせ、ロジカルに物事の核心をお伝えしながら研修を進めますので、受講者からは好評をいただいております。

【お問合せ】 一般社団法人茨城県経営者協会 事務局（担当：加藤丈・澤畑英史）

〒310-0801 水戸市桜川 2-2-35 茨城県産業会館 11 階

Tel : 029-221-5301 Fax : 029-224-1109 Eメール : katouj@ikk.or.jp

【申込方法】 下記参加申込書にて、8月25日(金)までにメールまたはFAXでお申込み下さい。

お申し込んだ方には事前に参加票および請求書をお送り致します。

【支払方法】 当日現金払い または 銀行振込み（下記口座へお振込み下さい）

[常陽銀行 本店 / 普通預金 / 口座No.0006501 / 口座名 (一社)茨城県経営者協会]

※振込人名の前に「0908」と入力頂きますと確認処理上、大変助かりますが、困難な場合は結構です※

行動経済学を活用した部下指導研修（9/8）参加申込書

一般社団法人 茨城県経営者協会(加藤丈) 行き

Fax : 029-224-1109 / Eメール : katouj@ikk

申込日：令和5年 月 日

会社名			
所在地	〒		
参加者氏名①			
所属		E-mail	
参加者氏名②			
所属		E-mail	
参加者氏名③			
所属		E-mail	
お申込ご担当者 所属・氏名	TEL E-mail		

※ 今回の参加者及び申込担当者のデータにつきましては、参加票・請求書の送付及び参加者・講師への名簿配布以外の目的では使用しません。また、細心の注意をもって管理し、個人情報の漏洩、紛失、き損又は参加企業様の権利利益を損なうことの無いよう努めます。